

Do Zero ao Sucesso: Como Montar sua Loja de Produtos Naturais

QUERO APRENDER COM OS MELHORES!



o mercado de alimentação saudável movimenta

R\$100,2 bilhões NO BRASIL



Lucrando com Alimentação Saudável: Montando sua Loja de Produtos Naturais em um Mercado em Crescimento

Investir no ramo da alimentação saudável nunca foi tão rentável. Pesquisas apontam que, nos últimos anos, 72% dos brasileiros aumentaram os cuidados com sua alimentação. Movimentando mais de R\$100,2 bilhões no Brasil, esse mercado alcança o quarto posto no ranking global de países que mais vendem alimentos e bebidas saudáveis.

Por quê investir no mercado de produtos naturais?

- 138.795 abertos em 2021
- Variação empresarial de 2013 até 2022 de 127,64%
- Tendência de crescimento das lojas de produtos naturais de 25%
- 80% dos brasileiros preocupa-se com uma alimentação mais saudável
- Estimativa de crescimento de produtos naturais até 2025 de 27%

Oportunidades: Empreendendo no Ramo dos Produtos Saudáveis

Empreender no ramo de produtos saudáveis pode oferecer muitas oportunidades, mas também muitos desafios. A concorrência acirrada, a mudança de comportamento do consumidor, o custo de produção e margens de lucro, as regulamentações, a distribuição e logística, a educação do consumidor e a demanda flutuante são as principais dificuldades enfrentadas.

Descubra o caminho mais rápido e eficiente para montar sua própria loja de produtos naturais. Nosso curso é prático, direto ao ponto e revela todos os segredos e melhores práticas de gestão. Economize tempo e aprenda tudo o que é necessário para se tornar um expert nesse mercado em ascensão, aproveitando o conhecimento consolidado e os segredos dos profissionais mais



experientes. Com o nosso curso, você estará um passo à frente da concorrência e pronto para alcançar o sucesso que sempre sonhou.



Do Sonho à Realidade:

Construa sua Loja de Produtos Naturais com Sucesso e Desfrute de Bônus Exclusivos! Empreendendo no Ramo dos Produtos Saudáveis

Descubra o caminho para transformar seu sonho em realidade e ingressar em um dos mercados de maior crescimento no Brasil e no mundo. Aprenda tudo o que você precisa saber para montar sua própria loja de produtos naturais e desenvolva um plano de negócios sólido, com acesso a uma trilha de conhecimento estruturada. Essa trilha consiste em...



Introdução ao mercado



construção de rede de apoio



criação de plano de negócios



formalização do negócio



marketing



bônus exclusivo

E Muito Mais...

- Alinhamento de termos e conceitos no mercado de produtos naturais;
- Introdução ao mercado de produtos naturais: tendências e dados relevantes;
- Desenvolvimento da mentalidade empreendedora e definição do propósito;
- Construção de uma rede de apoio: modelos de negócios, concorrentes e demanda do mercado;
- Planejamento do empreendimento: definição do "core", missão, visão, valores e público-alvo;
- Aspectos financeiros: investimento inicial, escolha de sócios, estruturação da loja e identidade visual;
- Criação do plano de negócios: canvas, ferramentas de produtividade e PDCA;
- Formalização do negócio: registros, licenças e autorizações, normas da Vigilância Sanitária;
- Montagem da loja: ponto comercial, contratos, contas bancárias, equipe, infraestrutura e precificação;
- Gestão da equipe: admissão, treinamento, avaliação, condições de trabalho e obrigações legais;
- Estratégias de marketing: gestão de redes sociais, divulgação e eventos para atrair e fidelizar clientes;
- Técnicas de vendas e impulsionamento financeiro;
- Inauguração da loja: preparativos e convidados;
- Gestão eficiente: operação da loja, aspectos financeiros e aula secreta de mentoria em grupo;
- Bônus exclusivos: lista de fornecedores, checklist do processo, informações nutricionais e curso básico de suplementos.

E ainda temos uma surpresa reservada para você! Como parte do nosso compromisso em oferecer o melhor para o seu sucesso, preparamos uma surpresa que será revelada no fim do programa. Prepare-se para ser surpreendido com um recurso valioso que irá impulsionar ainda mais o seu negócio!

Bônus Exclusivos



Lista dos melhores fornecedores



Checklist completo com o passo a passo



Informações nutricionais para equipe



Curso básico de suplementos



Bônus secreto



Lista de Filmes, Séries, Documentários e livros para empreendedores.

Investimento

de R\$ ~~4999,00~~

12x de **R\$ 199,37**

ou a vista por R\$ 1.997,00

como realizar o pagamento?

7 dias de garantia oferecemos uma garantia de 7 dias para reembolso de 100% do seu dinheiro

1.

Cadastre seus dados pessoais

2.

Escolha a forma de pagamento

3.

Realize o pagamento

4.

Após a confirmação, você receberá um email de boas-vindas com todas as instruções

Explore o Potencial Lucrativo e Alcance Resultados Surpreendentes

De acordo com dados reais do mercado, a média de faturamento anual de uma loja de produtos naturais ultrapassa a marca de 1 milhão de reais.

Mesmo com um investimento inicial modesto, é possível atingir uma média mínima de cerca de 600 mil reais por ano.

Esses números evidenciam o enorme potencial desse mercado em proporcionar retornos financeiros excepcionais. Imagine só: com um investimento de apenas 2 mil reais no nosso curso, você terá acesso a todo o conhecimento necessário para aproveitar essa oportunidade.

COMPRE AGORA!



Acelere seu Sucesso Empresarial:

Descubra os Segredos do Armazém Cerealista com a Curso em Montagem de Lojas de Produtos Naturais: Guia Prático para Empreendedores

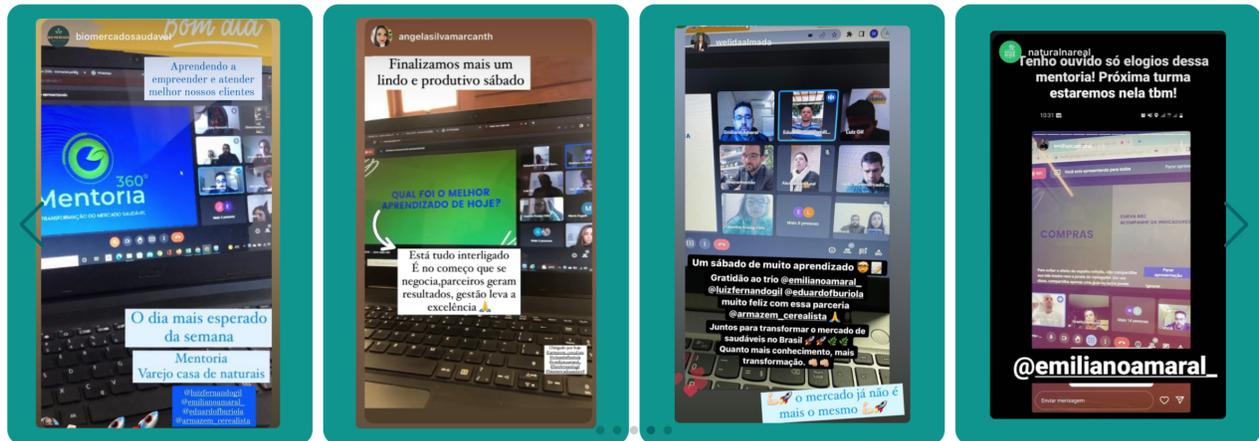
Você já se perguntou como o Armazém Cerealista se tornou um ícone do mercado de alimentos saudáveis, com um faturamento impressionante de mais de R\$120 milhões? Agora, você tem a chance de desvendar todos os segredos desse sucesso! Desde sua fundação em 2015, o Armazém Cerealista se destacou pela inovação e pela curadoria impecável de produtos. Com visitantes de todo o Brasil e do mundo, a marca rapidamente se tornou uma referência no setor. Hoje, conta com sete unidades de mercado de produtos naturais, oferecendo cerca de 3 mil itens, desde grãos a suplementos, além de hortifrúti orgânico e até mesmo um



restaurante.

Emiliano Amaral, CEO e fundador, vai compartilhar esse conhecimento valioso com você. Tenha acesso ao passo a passo para a montagem de sua loja de produtos naturais, além de estratégias comprovadas para aumentar os lucros do seu negócio.

Conheça quem já experimentou na prática essa transformação



Armazém Cerealista

O autocuidado através da alimentação

O conceito do ARMAZÉM CEREALISTA nasceu em julho de 2015, quando Emiliano Amaral, apaixonado por negócios e alimentação saudável, decidiu criar o primeiro mercado especializado em alimentos naturais e orgânicos do Brasil. Com formação em marketing e especialização em MBA em Gestão Estratégica de Negócios pela FGV, ele identificou uma oportunidade no mercado e decidiu transformar sua visão em realidade.

Desde sua inauguração, o ARMAZÉM CEREALISTA se destacou pela inovação e pela curadoria cuidadosa de produtos saudáveis. Rapidamente, tornou-se uma referência no setor, atraindo visitantes de todo o país e até mesmo do exterior. Com o objetivo de oferecer uma experiência completa aos seus clientes, o grupo expandiu sua atuação, abrindo lojas em bairros nobres de São Paulo e também na cidade de Piracicaba, no interior de São Paulo.

Atualmente, o ARMAZÉM CEREALISTA faz parte do Grupo Puro e conta com sete unidades, cada uma delas oferecendo uma ampla variedade de produtos naturais, desde grãos a suplementos, além de hortifrúti orgânico e um restaurante Puro Organic, que compartilha a mesma filosofia do grupo. A marca continua seu crescimento e tem planos ambiciosos de expansão, visando abrir mais cinco unidades em 2023.



FAÇA PARTE DESSA HISTÓRIA DE SUCESSO!

Control your privacy



Our website uses cookies to improve navigation. [Privacy Policy](#) - [Terms of use](#)

My options

Reject

Accept