

Mallorca: The new hotspot for superyacht charter

Revenue from superyacht charters is raining down on the Balearics as exponential growth in this elite yachting sector continues.

Sailors with money to spend prefer the Balearics. The revenue from superyacht charter spending in the Balearics increased 38 percent in 2017 compared to the previous year. Over the past four years, the income – both for the local economy and in terms of VAT collected – has multiplied more than tenfold, according to a new report by AEGY (Spanish Large Yacht Association).

The superyacht charter industry fed €13,472,462 in expenses into the local economy in 2017, and this figure doesn't even include income or VAT from local charter yachts or boats under 20 metres.

"Yacht charter is helping the Balearics become a consolidated yachting destination, which generates local jobs and boosts the economy year-round," says Jonathan Syrett, Senior Sales Broker at Camper and Nichol-

son. "Charterers are big spenders ashore: fuel, berthing fees, food and drink all add up, and yachts pay for refits during the low season. In 2017 the amount of VAT collected on yacht charters in Spain was €12,265,305. This is an increase of 40 per cent over 2016 and almost 1,000 percent since 2013."

AEGY reports that in 2017 the number of yachts with a charter license increased to 170. Of these, 38 are more than 45 metres – in 2013 there were none, and 65 yachts are over 35 meters, compared to five in 2013. So why are superyacht charters so popular now? The initial incentive came in 2013, when a modification to tax laws meant that yachts of any size intended exclusively for charter would be exempt from 'special tax', and in 2014, further regulation changes brought Spanish law regard-



MALLORCA: EL NUEVO EL DORADO DE LOS SUPERYATES DE ALQUILER

Los ingresos provenientes del alquiler de superyates no cesan de aumentar en Baleares gracias al crecimiento exponencial del sector de las embarcaciones de recreo de lujo.

MALLORCA – DER NEUE HOTSPOT FÜR SUPERYACHTCHARTER

Die Einnahmen aus dem Superyachtcharter-Betrieb gehen wie ein warmer Regen auf die Balearen nieder, während dieser Elite-Yachtsektor weiter exponentiell zunimmt.

Text by Kirsty Tuxford · Photos by Fraser Yachts, Sanlorenzo, Sara Savage

Los amantes de la navegación con capital para invertir se decantan por Baleares. Los ingresos provenientes del alquiler de superyates en las islas aumentaron un 38% en 2017 en comparación con el año anterior. Según un nuevo informe de la Asociación Española de Grandes Yates (AEGY), en los últimos años, los ingresos tanto para la economía local como en términos de IVA recaudado se han multiplicado por más de diez.

En 2017, la industria del alquiler de superyates aportó 13.472.462 euros a la economía local, cifra que no incluye los ingresos ni el IVA proveniente de los yates de alquiler locales ni de embarcaciones de menos de 20 metros de eslora.

“El alquiler de yates está ayudando a las Baleares a consolidarse dentro del panorama de embarcaciones de lujo, además de generar empleos en la región e impulsar la economía local durante todo el año,” afirma Jonathan Syrett, Senior Sales Broker de Camper and Nicholson. “Los clientes de los yates de alquiler también gastan cuando no están navegando: combustible, amarres, alimentación y bebidas, así como reparaciones de yates en temporada baja. En 2017, el IVA recaudado por alquileres de yates en España fue de 12.265.305 euros, lo que supone un aumento del 40% respecto a 2016 y casi del 1.000% frente a 2013.”

Zahlungskräftige Yachtfreunde haben eine Vorliebe für die Balearen. Die Umsätze aus dem Superyachtcharter-Geschäft auf den Balearen stiegen 2017 im Vergleich zum Vorjahr um 38 Prozent an. Laut einem aktuellen Bericht der AEGY (Spanischer Superyachtverband) haben sich in den vergangenen vier Jahren die Einnahmen – sowohl für die lokale Wirtschaft als auch was die eingenommenen Umsatzsteuern betrifft – mehr als verzehnfacht.

2017 hat die Superyachtcharter-Branche 13 472 462 Euro in die lokale Wirtschaft gepumpt, und diese Zahl enthält noch nicht einmal die Einkommen- oder Umsatzsteuern von den lokalen Charteryachten oder Booten unter 20 Metern Länge.

„Mithilfe von Yachtcharter etablieren sich die Balearen als beliebtes Reiseziel für Yachtfans, das vor Ort Arbeitsplätze schafft und ganzjährig die Wirtschaft ankurbelt“, so Jonathan Syrett, Senior Sales Broker bei Camper & Nicholson. „Denn die Charterkundschaft gibt auch an Land viel Geld aus: für Treibstoff, Liegeplätze, Essen und Trinken – da kommt einiges zusammen. Und in der Nebensaison müssen die Yachten gewartet werden. 2017 betrug die Summe der auf Yachtcharter-Geschäfte erhobenen Umsatzsteuern in Spanien 12 265 305 Euro. Das ist ein Anstieg von 40 Prozent gegen-

ing charter yachts more in line with other EU states.

A good reflection of superyacht industry growth in the Balearics is Palma Superyacht Show, which was launched in 2013, and has quickly developed into one of the biggest events on the international yachting calendar. Running from 27 April - 1 May, the show allows visitors wanting to buy or charter a yacht to get up close and personal with vessels over 24 metres.

The yachting support service companies in the Balearics have also helped enable the growth of the industry. Of the eight largest companies in the world dedicated to luxury yachting sector, six have offices in Mallorca.

In answer to demand, brokerage and charter company, Sanlorenzo, have recently begun to offer a 'new breed' of charter yacht, the Sanlorenzo SD126 'Takara' – a 38 metre tri-deck superyacht. "The Balearic yachting industry has gone from strength to strength, and a key component of this is our charter industry," says Andy McDougall, Director of Sanlorenzo Spain. "As discerning clients throughout the industry increasingly demand a more bespoke approach to yachting, their expectations for charter itineraries and charter yachts have evolved accordingly."



Sanlorenzo SD 126



Sanlorenzo SD 126



Sanlorenzo SD 126

La AEGY indica que, en 2017, la cantidad de yates con licencia de alquiler aumentó a 170. De ellos, 38 tienen más de 45 metros de eslora (en 2013 no había ninguno) y 65 yates tienen más de 35 metros, en comparación con los cinco de 2013. Pero, ¿por qué hay tanta demanda de superyates de alquiler? La primera iniciativa se remonta a 2013, cuando una modificación de la legislación tributaria supuso que los yates de cualquier eslora dedicados exclusivamente al alquiler quedaran exentos del "impuesto especial". Asimismo, en 2014, se modificaron otras normativas de España relacionadas con el alquiler de yates para que estuvieran más en consonancia con los estados de la UE.

Un buen reflejo del crecimiento del sector de superyates en las Baleares es el Palma Superyacht Show, inaugurado en 2013, y que se ha convertido en poco tiempo en uno de los mayores eventos internacionales del sector del yate. Desde el 27 de abril al 1 de mayo, la exposición permite a los visitantes que deseen adquirir o alquilar un yate acercarse, tocar y sentir en primera persona embarcaciones de más de 24 metros.

Las empresas que prestan servicios de apoyo a yates en Baleares también han contribuido al crecimiento de la industria. De las ocho mayores empresas del mundo dedicadas al sector de yates de lujo, seis tienen oficinas en Mallorca.

En respuesta a la demanda, Sanlorenzo, la empresa de intermediación y alquiler, ha presentado una nueva generación de yates destinados al alquiler: el Sanlorenzo SD126 Takara, un superyate de tres cubiertas y 38 metros de eslora. "El sector del yate en Baleares es cada vez más potente, y un componente clave de ello es nuestra oferta de alquiler," afirma Andy McDougall, director

über 2016 und fast 1000 Prozent seit 2013." Berichten der AEGY zufolge kletterte die Zahl der Yachten mit einer Charterlizenz im Jahr 2017 auf 170. Davon haben 38 eine Länge von über 45 Metern und 65 Yachten sind über 35 Meter (im Vergleich: 2013 gab es keine Yachten über 45 Meter Länge und nur fünf die über 35 Meter waren). Warum also ist das Chartern von Superyachten gerade so beliebt? Der ursprüngliche Impuls stammt aus dem Jahr 2013, als die Steuergesetze dahingehend geändert wurden, dass Yachten jeglicher Größe, die ausschließlich zum Chartern vorgesehen waren, von der „Sondersteuer“ ausgenommen wurden. 2014 kamen weitere Regeländerungen hinzu, die die spanische Gesetzgebung in Bezug auf Charteryachten an jene anderer EU-Staaten anglich.

Dass die Superyachtbranche auf den Balearen boomt, lässt sich sehr gut an der Palma Superyacht Show ablesen, die 2013 erstmals stattfand und sich rasch zu einem der größten Events im internationalen Yachting-Kalender entwickelt hat. Jedes Jahr vom 27. April bis zum 1. Mai können Besucher, die eine Yacht kaufen oder chartern möchten, sich hier eingehend mit Booten von über 24 Metern Länge beschäftigen. Auch die Kundendienstunternehmen im Yachting-Sektor auf den Balearen haben zum Wachstum der Branche beigetragen. Von den acht weltweit größten Unternehmen im Luxus-Yachtingbereich unterhalten sechs auch Niederlassungen auf Mallorca.

Aufgrund der Nachfrage hat das Makler- und Charterunternehmen Sanlorenzo unlängst damit begonnen, eine neue Art von Charteryacht anzubieten: die Sanlorenzo SD126 Takara – eine 38 Meter lange Tri-Deck-Superyacht. „Die balearische



Yates Mallorca

The growth of the luxury charter industry is exciting news, especially considering that Spain does still not compete on equal terms with neighbouring countries: VAT in Spain is higher than neighbouring countries, bureaucracy takes longer, and legalities are at times open to interpretation.

“Legislation in the Balearics is not yet as easy as it first appears,” says Béatrice Lafaille, CEO at Ocean Dreams Charter & Brokerage. “In theory a yacht staying permanently in Spain is due to pay the 12 per cent tax registration if the owner also wants to use the boat privately, which is an inconvenience and very few owners are aware of it.

“However, there is an increase in the interest from owners who wish to charter their boat to cover part of their expenses – it’s not about becoming a millionaire, but they can enjoy their yacht with zero, or almost zero expenses,” she adds.

Fiona McCarthy, Charter Broker at FRASER Yachts concludes: “There has been an increase of charter yachts based out of Palma or surrounding ports, and more owners willing to get the Spanish charter license. The relatively uncrowded anchorages and variety of bays and scenery are big draws for yachts and clients, as well as the relaxed chic vibe of the island.” •



Photo by Ocean Dreams Charter & Brokerage

de Sanlorenzo Spain. “Los exigentes clientes del sector demandan un enfoque cada vez más personalizado y, en consecuencia, sus expectativas por los itinerarios y los yates de alquiler también han evolucionado”.

El crecimiento del sector de alquiler de yates de lujo es una noticia alentadora, especialmente considerando que España aún no compite en igualdad de condiciones con los países vecinos: el IVA en España es superior a los países circundantes, la burocracia es también mayor y, en ocasiones, las normativas están abiertas a interpretaciones.

“La legislación en Baleares todavía no es tan sencilla como pudiera parecerlo a primera vista”, apunta Béatrice Lafaille, CEO de Ocean Dreams Charter & Brokerage. “En teoría, un yate que esté permanentemente en España debe pagar un 12% de impuesto de registro si el propietario también quiere utilizar la embarcación para uso privado, lo que resulta un inconveniente, y muy pocos propietarios son conocedores de esta particularidad”.

“No obstante, cada vez son más los propietarios que desean alquilar sus embarcaciones para así cubrir parte del desembolso económico; no es cuestión de hacerse millonarios con esta actividad, pero pueden disfrutar de su yate a coste cero, o casi,” añade.

Fiona McCarthy, Charter Broker de FRASER Yachts concluye: “El número de yates para alquiler con amarres en Palma o en los puertos cercanos ha aumentado, y son cada vez más los propietarios que desean obtener la licencia de alquiler en España. Los amarres con relativamente poca aglomeración, la variedad de calas y paisajes, así como el selecto y relajado ambiente chic de la isla, constituyen un gran atractivo para yates y clientes”. •



Yachtingbranche erlebt einen ungebrochenen Aufschwung und ein Kernbestandteil dieser Entwicklung ist unser Charter-Sektor“, so Andy McDougall, Direktor von Sanlorenzo Spain. „Da sich die anspruchsvollen Kunden im gesamten Yachting-Bereich immer mehr maßgeschneiderte Lösungen wünschen, haben sich auch ihre Erwartungen an die Charter-Reiserouten und -yachten weiterentwickelt.“

Das Wachstum der Luxuscharter-Branche gibt Grund zum Optimismus, besonders wenn man bedenkt, dass Spanien noch nicht einmal zu gleichen Bedingungen im Wettbewerb mit seinen Nachbarländern steht: die Umsatzsteuer in Spanien liegt höher als bei den Nachbarn, die Bürokratie ist schwerfälliger und die gesetzlichen Bestimmungen lassen zuweilen viel Raum für Interpretation.

„Die Gesetzgebung auf den Balearen ist noch nicht so einfach wie es den Anschein erweckt“, so Béatrice Lafaille, CEO bei Ocean Dreams Charter &

Brokerage. „Theoretisch werden für eine Yacht, die dauerhaft in Spanien verbleibt, zwölf Prozent Zulassungssteuer fällig, sofern der Eigentümer das Boot auch privat nutzen möchte – eine Unannehmlichkeit, derer sich nur wenige Eigentümer bewusst sind.

„Dennoch gibt es ein zunehmendes Interesse der Besitzer, ihre Boote zu verchartern, um einen Teil der Kosten zu decken – reich wird man damit nicht, aber man kann seine Yacht ohne (oder fast ohne) Kosten genießen“, fügt sie hinzu.

Fiona McCarthy, Charterbrokerin bei FRASER Yachts, fasst zusammen: „Es gibt immer mehr Charteryachten in Palma und den umliegenden Häfen, und immer mehr Eigentümer bemühen sich um die spanische Charterlizenz. Die nicht so überlaufenen Anlegestellen, die Vielfalt der Buchten und Landschaften sowie das lässige und mondäne Flair der Insel ziehen Yachten und Kunden magisch an.“ •